

## PULJEPRIS AFTALE

Hos Midtjysk Elhandel tilbyder vi et samarbejde skabt på tillid og rådgivning, der sikrer virksomheden den bedste løsning.

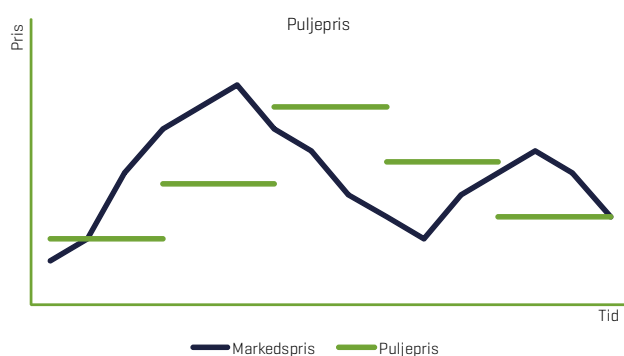
### PRODUKTBESKRIVELSE

Med en puljepris aftale indgår virksomheden i en indkøbsstrategi, hvor der indkøbes el til de virksomheder, som indgår i puljen.

Det betyder, at prisen varierer i en rolig takt med prisudviklingen på elmarkedet – såvel i opadgående som i nedadgående retning.

Aftalen er uopsigelig i aftaleperioden.

Puljepris anbefaler vi til virksomheder, som vil undgå større udsving i forhold til den gennemsnitlige markedspris, og som ikke ønsker at bruge vedvarende ressourcer på en vurdering af markedssituationen.



### FORDELE

- Puljepris aftalen giver en afdæmpet virkning af eventuelle prisstigninger.
- Virksomheden får gavn af prisfald, da puljen følger prisen ned i perioder med faldende priser.
- Intet ressourcestræk på virksomheden, da indkøbsbeslutningerne varetages af Midtjysk Elhandel.
- Puljeprisen inkluderer 100 procent volumenflexibilitet ved ændringer i årsforbruget.

### PRISFASTSÆTTELSE

Prisen på puljepris aftalen dannes på den nordiske elbørs efter udbud og efterspørgslen på el tillagt markedets forventninger til prisen i fremtiden.

Virksomhedens puljepris fastsættes hvert kvartal, når Midtjysk Elhandel på fordelagtige tidspunkter indkøber el til puljen.

Virksomheden afregnes kvartalsvis til gennemsnitsprisen af indkøbene plus tillæg for håndtering og administration af aftalen.

**OBS:** Alle vores elprodukter kan leveres fra vedvarende energikilder (VE-kilder).